

B2B Kreditausfallversicherung (KAV) für Finanzinstitute



Was ist eine Kreditausfallversicherung?

Eine Kreditausfallversicherung unterstützt Kreditgeber im Risikomanagement, im Vertrieb (Erweiterung der Produktpalette) sowie bei der Steigerung der Wettbewerbsfähigkeit oder den Ausbau von Marktanteilen ohne dabei die Kreditrisikostategie negativ zu beeinflussen.

Diese B2B- Versicherung wird zwischen dem Kreditgeber (Versicherungsnehmer) und dem Versicherer geschlossen. Es ist kein separater Produktverkauf an den Endkunden (Kreditnehmer) erforderlich.

Was sind die Vorteile:

- **Wirtschaftlicher und/oder regulatorischer Risikotransfer**
- **Unerwartete Verluste** werden durch die Versicherung reduziert oder eliminiert.
- **Erwartete Verluste** können durch die Versicherung abgedeckt werden (Erstverlustdeckung)
- **Ertragssteigerung** durch neue Produkte/ Prozessoptimierung
- **Steigerung von Zinseinnahmen und -erlöse**

Immobilienfinanzierung 100% Gestehungskosten

Immobilienkredit

Eigenkapital Endkunde (Nebenkosten)

Kreditausfallversicherung
(Erstverlustabsicherung / First Loss)

Risiko des Kreditgebers
(Versicherungsnehmers)



Konsumentenkredit 100% Anschaffungskosten

Konsumentenkredit

Kreditausfallversicherung
(Erstverlustabsicherung / First Loss)

Risiko des Kreditgebers
(Versicherungsnehmers)



Ansprechpartner



Anke Lämmerzahl – Managing Director



+49 (0) 6074 3042274



anke.laemmerzahl@remcifinance.de



Thomas Ehrhardt – Managing Director



+49 (0) 6074 3042275



thomas.ehrhardt@remcifinance.de

Sabrina Rauschenberger – Head of Speciality



+49 (0) 6074 3042273



sabrina.rauschenberger@remcifinance.de



Disclaimer

Alle Angaben dieser Präsentation erfolgen ohne Gewähr für die inhaltliche Richtigkeit und Vollständigkeit . Die Überlassung der Präsentation erfolgt nur für den internen Gebrauch des Empfängers. Die Präsentation stellt keine Rechtsberatung dar. Diese muss individuell unter Berücksichtigung der Umstände des Einzelfalls erfolgen.